

ANALISIS PIUTANG TAK TERTAGIH UNTUK MENGUKUR
PROFITABILITAS PERUSAHAAN PADA PT. SUMATERA TRANSINDO
EXPRESS PALEMBANG

SKRIPSI

Untuk Memenuhi Sebagian Dari Syarat-Syarat Guna
Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi



Diajukan oleh :

Riski Ramadhan

NPM 1701120513

FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS TRIDINANTI
PALEMBANG

2021


**UNIVERSITAS TRIDINANTI
FAKULTAS EKONOMI
PALEMBANG**

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI


Nama : Riski Ramadhan
Nomor Pokok / NIM : 1701120513
Jurusan / Program Studi : Akuntansi
Mata Kuliah Pokok : Akuntansi keuangan
Judul Skripsi : ANALISIS PIUTANG TAK TERTAGIH UNTUK
MENGUKUR PROFITABILITAS PERUSAHAAN
PADA PT. SUMATERA TRANSINDO EXPRESS
PALEMBANG

Pembimbing Proposal

Tanggal 6-10-2021 Pembimbing I :


RIZAL EFENDI, S.E., M.SI
NIDN : 0204046501

Tanggal 6-10-2021 Pembimbing II :



AHMAD SYUKRI, SE.MM
NIDN : 0203066201


04 / PS / DFE / 21

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi

Ketua Prodi Akuntansi


Dr. Msy. MiRial, SE, M., Ak., CA., CSRS
NIDN: 0205026401


Meti Zuliyana, S.E, M.Si, Ak. CA
NIDN : 0205056701

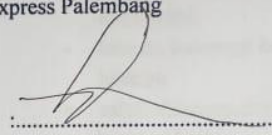
UNIVERSITAS TRIDINANTI
FAKULTAS EKONOMI
PALEMBANG

HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : RISKI RAMADHAN
Nomor Pokok / NIM : 1701120513
Jurusan / Program Studi : Akuntansi
Mata Kuliah Pokok : Akuntansi Keuangan
Judul Skripsi : Analisis Piutang Tak Tertagih Untuk Mengukur Profitabilitas Perusahaan Pada PT. Sumatera Transindo Express Palembang

Penguji Skripsi :

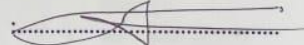
Tanggal 6-10-2021 Ketua Penguji



Rizal Effendi SE.M.Si

NIDN : 0202046501

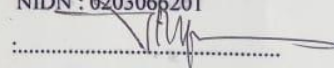
Tanggal 6-10-2021 Penguji I



Ahmad Syukri SE.MM

NIDN : 0203066201

Tanggal 6-10-2021 Penguji II



Yancik Syafitri SE.M.Si

NIDN : 0225026401

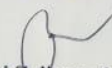


Mengesahkan ,

Dekan

Dr. Msv Mikial SE.M.Ak.CA.CSRS
NIDN : 0205026401

Ketua Program Studi


Meti Zuliyana SE.M.Si.Ak.CA
NIDN : 0205056701

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto:

Semua Butuh perjuangan,berusahalah semaksimal mungkin
,karena apa yang terjadi,tidak dapat dirubah

Kupersembahkan kepada:

- Ibu,bapak dan adik perempuan yang kusayangi,
- beserta keluarga besar lainnya
- sahabat,teman,dan rekan kerja terbaikku
- dan calon pendamping hidupku dimasa yang akan datang
- serta almamater kebanggaanku

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh. Alhamdulillah segala Puji syukur kehadiran Allah SWT junjungan Nabi Muhammad SAW karena atas ridho dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Skripsi ini merupakan tugas akhir dalam penyelesaian studi untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi S1, Jurusan Akuntansi di Universitas Tridianti Palembang.

Skripsi ini berjudul Analisis Piutang tak tertagih untuk mengukur profitabilitas perusahaan pada . PT Sumatera Transindo Express Palembang Penulis berharap skripsi ini dapat bermanfaat untuk bisa menambah pengetahuan pembaca, sebelum nya penulis mohon maaf atas segala kekurangan yang terdapat dalam skripsi ini. Karena penulis menyadari bahwa keterbatasan pengalaman dan pengetahuan penulis,namun penulis tetap berharap semoga skripsi ini memberikan manfaatbagi kita semua,penulis juga mengharapkan kritik dan saran untuk perbaikan di masa yang akan datang.

Keberhasilan penulis dalam menyelesaikan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan,bimbingan,pengarahan serta dorongan dari berbagai pihak.untuk itu pada kesempatan ini penulis menyampaikan rasa hormat dan ucapan terima kasih kepada :

1. Ibu Dr. Ir Hj . Manisah M.P, Selaku rektor universitas tridianti
2. Ibu Dr. Msy Mikial,S.E.,AK.,CA.CSRS Selaku dekan fakultass ekonomi Universitas Tridianti

3. Ibu Meti Zuliyana, SE, M.,Si., AK.,CA Selaku Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Tridinanti Palembang
4. Bapak Rizal Effendi SE.,M.,Si, Selaku Dosen Pembimbing 1 yang telah meluangkan waktu untuk membimbing,mengoreksi dan memotivasi penulis sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
5. Bapak Ahmad Syukri SE.,MM, Selaku dosen pembimbing II yang juga banyak meluangkan waktu untuk membimbing dan mengarahkan serta mengoreksi skripsi ini sehingga penulisan skripsi ini dapat berjalan dengan lancar
6. Seluruh Bapak dan Ibu dosen serta Staff Fakultas Ekonomi Universitas Tridinanti Palembang Yang Telah Memberikan Ilmu Yang Bermanfaat bagi penulis
7. Kepala Pt. Sumatera Transindo Palembang atas izin penelitiannya
8. Staff di Pt. Sumatera Transindo Palembang Terima kasih atas bantuan dan dukungannya dalam penyelesaian skripsi ini
9. Ibu Dan Ayah Ku Tercinta dan saudara-saudara ku yang tersayang yang telah memberi semangat dan membantuku selama ini sehingga saya dapat menyelesaikan kuliah saya sampai pada tahap akhir.
10. Teman-Teman Seperjuangan Ardi, Jos, Andre, Kerismon, Dhea, Ranti, Lise Lena, Oca, Intan, Elak, Vio, Valen, Ryan, Nofal, Lucky, Aris, Adi, Hengki, Shella, Wela, Bella, Nisa, Ulik, Ayu, Melmon dan Amel serta para sahabat

Yang Tak Bisa Disebutkan Semuanya terima kasih banyak membantu dalam memberikan masukan skripsi ini.

Saya selaku mahasiswa fakultas ekonomi universitas tridinanti palembang mendoakan semoga segala bantuan, semangat, bimbingan serta dorongan dan pengarahan yang telah diberikan selama ini, mendapat balasan atau imbalan yang berlipat ganda dari Allah SWT, Amin ya Robbal Alamin, Akhir kata dengan penuh kesadaran akan berbagai kekurangan yang penulis miliki dalam menyelesaikan skripsi ini, penulis berkenan saran, kritik serta sumbangan pemikiran untuk menuju kesempurnaan skripsi ini.

Palembang, april 2021

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI	ii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	ii
HALAMAN MOTTO	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	xi
ABSTRAK	xii
ABSTRAK	xiii
PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	xiv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Kajian Teoritis.....	7
2.1.1 Piutang.....	7
2.1.2 Profitabilitas	21
2.2 Penelitian Lain Yang Relevan.....	30
2.3 Kerangka Berpikir	31
BAB III METODE PENELITIAN	
3.1 Tempat dan Waktu Penelitian	32
3.1.1 Tempat Penelitian	32
3.1.2 Waktu Penelitian	32
3.2 Sumber dan Teknik Pengumpulan Data.....	33
3.2.1 Sumber Data.....	33
3.2.2 Teknik Pengumpulan Data	33

3.3	Populasi, Sampel dan Sampling	33
3.3.1	Populasi	33
3.3.2	Sample	34
3.3.3	Sampling	34
3.4	Rancangan Penelitian	34
3.5	Variabel dan Definisi Operasional	35
3.5.1	Variabel	35
3.5.2	Definisi Operasional	35
3.6	Instrumen Penelitian	36
3.7	Teknik Analisis Data	36
BAB IV HASIL PENELITIAN		
4.1	Hasil Penelitian	37
4.1.1	Sejarah Singkat	37
4.1.2	Visi dan Misi Perusahaan	39
4.1.3	Struktur Organisasi	39
4.1.4	Pembagian Tugas	40
4.1.5	Data Piutang Tak Tertagih	45
4.1.6	Daftar Umur Piutang	50
4.1.7	Data Perhitungan Profitabilitas	53
4.2	Pembahasan	58
4.2.1	Analisis Perhitungan Piutang Tak Tertagih	58
4.2.2	Analisis Perhitungan Profitabilitas	61
4.2.3	Analisis Faktor-Faktor Penyebab Piutang Tak Tertagih	62
4.2.4	Analisis Piutang Tak Tertagih Untuk Mengukur Profitabilitas	64
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		
5.1	Kesimpulan	68
5.2	Saran	68
DAFTAR PUSTAKA		70

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Perbedaan metode penghapusan piutang tak tertagih	14
Tabel 2.2 Tabel Kemungkinan Piutang Tertagih	21
Tabel 2.3 Standar Rasio Industri Profitabilitas	28
Tabel 3.1 Variabel Dan Definisi Operasional	36
Tabel 4.1 Daftar Piutang 2018	48
Tabel 4.2 Daftar Piutang 2019	49
Tabel 4.3 Daftar Piutang 2020	50
Tabel 4.4 Perhitungan Piutang Pertahun	51
Tabel 4.5 Daftar Umur Piutang	52
Tabel 4.6 Kategori Piutang Tak Tertagih	53
Tabel 4.7 Tabel Persentase Piutang Tak Tertagih	55
Tabel 4.8 Laporan Laba/Rugi 2018	57
Tabel 4.9 Laporan Laba/Rugi 2019	58
Tabel 4.10 Laporan Laba/Rugi 2020	59
Tabel 4.11 Data Penjualan Dan Laba Bersih	60
Tabel 4.12 Hasil Perhitungan Net Profit Margin	61

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Skema Kerangka Berfikir.....	31
Gambar 4.1 Struktur Organisasi.....	39

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Riski Ramadhan, dilahirkan di Palembang pada tanggal 19 Februari 1995. anak pertama dari 3 bersaudara dari pasangan bapak M Rusdi dan ibu Mardiani

pendidikan sekolah dasar diselesaikan pada tahun 2006 di SD Negeri 1 Sukajadi. pendidikan sekolah menengah pertama diselesaikan pada tahun 2009 di SMP Negeri 51 Palembang, dan menyelesaikan pendidikan Menengah Atas pada tahun Negeri 21 Palembang.

Setelah 2017 selanjutnya melalui pendidikan program strata 1 di fakultas ekonomi studi akuntansi di Universitas Tridinanti Palembang.

palembang, april 2021

Riski Ramadhan

ABSTRAK

**RISKI RAMADHAN, Analisis Piutang Tak tertagih untuk mengukur Profitabilitas perusahaan pada Pt. Sumatera Transindo Palembang
(Dibawah bimbingan bapak Rizal Effendi S.E.,M.SI dan bapak Ahmad Syukri SE.,MM**

Bila perusahaan tidak menyalurkan kredit, maka perusahaan akan memperoleh pendapatan yang tidak terlalu besar, tetapi bila perusahaan tidak berhati-hati dalam menyalurkan kreditnya, maka perusahaan akan menanggung beban piutang tak tertagih yang besar, yang disebabkan ketidakmampuan debitur dalam melunasi utangnya. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui perhitungan piutang tak tertagih dan perhitungan profitabilitas pada PT. Sumatera Transindo Express Palembang.

Jenis penelitian ini adalah deskriptif Kuantitatif. Populasi dalam penelitian ini adalah laporan keuangan tahun 2018-2020, pengambilan sampel dalam penelitian ini yaitu 3 tahun pada tahun 2018 sampai tahun 2020. Berdasarkan metode pengumpulan data yang dilakukan penulis, maka data primer yang digunakan penulis adalah berupa hasil wawancara kepada pemilik perusahaan yang menyangkut piutang tak tertagih dan profitabilitas, sedangkan data sekunder laporan keuangan PT. Sumatera Transindo Express Palembang. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kuantitatif dan diuraikan kedalam metode kualitatif.

Berdasarkan hasil analisis diperoleh kesimpulan bahwa piutang tak tertagih PT. Sumatera Transindo Express Palembang rata-rata selama 3 tahun terakhir sebesar 9,21% yang berarti masuk dalam kategori besar.

Net Profit Margin pada tahun 2018 masih jauh berada dibawah standar rasio industri Net Profit Margin sebesar 20%, dan termasuk dalam kriteria sangat kurang. Pada tahun 2019 dan 2020 Net Profit Margin mengalami kenaikan dan termasuk dalam kriteria sangat baik. Rata-rata Net Profit Margin PT. Sumatera Transindo Express Palembang adalah sebesar 17,7. Standar rasio industri Net Profit Margin yaitu sebesar 20%, sehingga dapat dikatakan bahwa PT. Sumatera Transindo Express Palembang selama tahun 2018 sampai dengan tahun 2020 berdasarkan Net Profit Margin dinilai cukup.

Aplikasi penelitian ini dimasa yang akan datang diharapkan manajemen perusahaan mampu meningkatkan terus kemampuan perusahaann agar untuk tahun tahun berikutnya tidak terjadi hal serupa yang membuat perusahaan tidak bisa memaksimalkan keuntungannya.

Kata Kunci : Piutang Tak Tertagih Profitabilitas

ABSTRACT

RISKI RAMADHAN, Analysis of Uncollected Receivables to measure company Profitability at Pt. Sumatra Transindo Palembang

(Under the guidance of Mr. Rizal Effendi S.E., M.SI and Mr. Ahmad Syukri SE., MM)

If the company does not distribute credit, then the company will get revenue that is not too large, but if the company is not careful in distributing its credit, then the company will bear a large burden of uncollected receivables, caused by the debtor's inability to pay off his debts. This research aims to find out the calculation of uncollected receivables and profitability calculations at PT. Sumatra Transindo Express Palembang.

This type of research is descriptive of Kuantitatif. The population in this study was the financial report of 2018-2020, sampling in this study was 3 years in 2018 to 2020. Based on the method of data collection carried out by the author, the primary data used by the author is in the form of interview results to company owners who concern uncollectible receivables and profitability, while secondary data of PT' financial statements. Sumatra Transindo Express Palembang. The methods used in this research are quantitative methods and are translated into qualitative methods.

Based on the results of the analysis obtained the conclusion that the receivables are uncollected PT. Sumatra Transindo Express Palembang averaged over the last 3 years by 9.21% which means it falls into a large category.

Net Profit Margin in 2018 is still far below the standard industry ratio of Net Profit Margin of 20%, and is included in the criteria is very lacking. In 2019 and 2020 Net Profit Margin increased and was included in the criteria very well. Average Net Profit Margin of PT. Sumatra Transindo Express Palembang is 17.7. The standard industry ratio of Net Profit Margin is 20%, so it can be said that PT. Sumatra Transindo Express Palembang during 2018 to 2020 based on Net Profit Margin is considered sufficient.

This research application in the future is expected that the company's management can continue to improve the company's capabilities so that for the next year nothing similar happens that makes the company unable to maximize its profits.

Keywords: Uncollected Receivable Profitability

PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertandatangan dibawah ini:

Nama : Riski Ramadhan

NPM : 1701120513

Fakultas : Ekonomi

Program Studi : Akuntansi

Judul Skripsi : Analisis Piutang Tak Tertagih untuk Mengukur Profitabilitas pada
PT. Sumatera Transindo Express Palembang

Menyatakan bahwa skripsi ini telah ditulis dengan sungguh-sungguh dan tidak ada bagian yang merupakan penjiplakan karya orang lain. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar, maka saya bersedia menerima sanksi berupa pembatalan skripsi dengan segala konsekuensinya.

Palembang, April 2021



Riski Ramadhan

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Tujuan utama berdirinya suatu perusahaan adalah untuk memperoleh pendapatan atau laba yang maksimal dengan diperolehnya pendapatan tersebut, maka perusahaan dapat mempertahankan kelangsungan hidupnya dan dapat terus berkembang serta memberikan pengembalian yang menguntungkan bagi para pemiliknya. Perusahaan dituntut untuk mampu memilih strategi yang tepat sehingga dapat mengungguli pesaing serta mampu bertahan dalam siklus kehidupan bisnis dalam jangka waktu yang panjang.

Salah satu cara yang dilakukan perusahaan untuk dapat meningkatkan pendapatannya yaitu melalui penjualan. Penjualan dapat dilakukan secara tunai maupun kredit. Penjualan secara kredit dilakukan oleh perusahaan dalam rangka merangsang minat para pelanggan, sehingga diharapkan melakukan penjualan kredit ini perusahaan dapat memperbesar hasil penjualan.

PT. Sumatera Transindo Express Palembang, adalah perusahaan yang menyediakan berbagai jasa layanan pengiriman barang untuk konsumen korporat maupun perseorangan. PT. Sumatera Transindo Express Palembang memberikan layanan bagi pengguna jasa/customer yang mengirimkan barang kirimannya dimana waktu penyampaian sesuai dengan penjadwalan pengiriman muatan yang dituju pada hari yang sesuai dengan estimasi kota tujuan.

Dapat disimpulkan bahwa pada prinsipnya, perusahaan didirikan untuk memperoleh keuntungan yang sebesar-besarnya. Untuk mencapai tujuan tersebut perusahaan harus benar-benar menerapkan strategi dalam melakukan aktivitasnya, salah satunya aktivitas penjualan strategi yang diperlukan dalam aktivitas penjualan adalah dengan menerapkan strategi penjualan kredit. Namun, strategi penjualan tersebut akan menciptakan harta bagi perusahaan dalam bentuk piutang. dampak yang ditimbulkan dari piutang tersebut antara lain tertundanya pembayaran oleh debitur dari batas waktu kredit yang ditetapkan akibat dari bangkrut, meninggal dunia, dan lain sebagainya sehingga mengakibatkan piutang perusahaan menumpuk. Apabila piutang tersebut tak tertagih, maka perusahaan akan kehilangan pendapatan dari piutang karena adanya penjualan secara kredit yang tidak terbayar. Seperti diketahui penjualan secara kredit merupakan sumber utama dari pendapatan yang diterima khususnya bagi perusahaan.

Untuk menghindari semakin besarnya kerugian akan piutang tak tertagih tersebut, maka diperlukan manajemen yang dapat menyusun rencana yang lebih baik dan dapat mengambil keputusan yang lebih tepat mengenai syarat-syarat apa saja agar pelanggan tersebut dapat memperoleh kredit. kata lainnya adalah sebelum perusahaan membuat perjanjian kontrak kerja sama dengan konsumen, hendaknya perusahaan melakukan penilaian terlebih dahulu apakah konsumen tersebut layak atau tidak untuk diberikan kredit.

Piutang tak tertagih dapat disebabkan beberapa penyebab antara lain : kreditur yang mengalami kondisi keuangan yang melemah, karakter kreditur yang malas membayar hutang, kurangnya perusahaan mengontrol kreditur dan lain-lain.

Melihat kondisi tersebut, maka sudah jelas bahwa informasi yang tepat sebagai saran dalam pengambilan keputusan dan perumusan kebijaksanaan adalah kebutuhan utama manajemen dalam rangka melaksanakan fungsi-fungsi yang dilimpahkan kepadanya sehingga manajemen dapat bekerja secara efektif dan efisien. Jadi, keberhasilan manajemen dipengaruhi dan bergantung pada ketepatan informasi yang disajikan kepadanya. Dimana, informasi ini merupakan penunjang proses kelancaran kegiatan perusahaan.

Tabel 1.1

Data Piutang Tak Tertagih Tahun 2018 s/d 2020

Tahun	Jumlah piutang(Rp)	Nilai Piutang Yang Tertagih(Rp)	Piutang Tak Tertagih (Rp)	Piutang Tak Tertagih (%)
2018	300.000.000	279.600.000	20.400.000	6,8%
2019	474.000.000	431.040.000	42.960.000	9,06%
2020	597.000.000	526.650.000	70.360.000	11,78%

Sumber : Hasil Pengolahan Data Oleh Penulis.

Dari Tabel 1.1 di atas, pada tahun 2018 piutang tak tertagih hanya 6,8 % dari jumlah piutang, pada tahun 2019 mengalami peningkatan yang memiliki piutang tak tertagih sebanyak 9,06 % dari jumlah piutang, kemudian meningkat lagi

menjadi 11,78 % pada tahun 2020. Hal ini menjadi pertanyaan bagi peneliti meningkatnya piutang tak tertagih berdampak juga terhadap profitabilitas perusahaan.

Profitabilitas adalah ukuran terhadap tingkat efisiensi perusahaan dalam meningkatkan keuntungan atau sejauh mana kemampuan perusahaan dalam mengoptimalkan penggunaan sumber-sumber daya yang ada untuk memaksimalkan penerimaan keuntungan. Hal ini menunjukkan perusahaan dengan segala kebijakannya terhadap piutang akan dapat peningkatan pendapatan dan laba karena resiko *bad debt* dapat diatasi sehingga profitabilitas perusahaan akan meningkat.

Dalam kebijaksanaan penjualan secara kredit, perusahaan akan mendapatkan 2 kemungkinan yaitu bisa untung dan juga rugi. jasa secara kredit akan menguntungkan perusahaan karena jasa secara kredit dapat mempertahankan pelanggan yang sudah ada dan dapat menarik pelanggan baru sehingga volume jasa akan meningkat, dengan meningkatnya volume jasa maka tingkat pendapatan yang diterima perusahaan akan meningkat. Jasa secara kredit juga dapat menimbulkan kerugian, karena pelanggan akan beresiko mempunyai hutang pada perusahaan dan pelanggan tersebut belum tentu dapat membayar atau melunasi hutangnya sesuai dengan jangka waktu yang di berikan perusahaan.

Berdasarkan latar belakang di atas, maka penulis tertarik mengambil judul **:Analisis Piutang Tak Tertagih Untuk Mengukur Profitabilitas Perusahaan Pada PT. Sumatera Transindo Express Palembang.**

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan Uraian tersebut masalah yang akan peneliti bahas dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

1. Bagaimana perhitungan piutang tak tertagih pada perusahaan PT. Sumatera Transindo Express Palembang.
2. Bagaimana perhitungan profitabilitas pada perusahaan PT. Sumatera Transindo Express Palembang.

1.3 Tujuan Penelitian

Berdasarkan latar belakang masalah dan perumusan masalah yang telah diuraikan sebelumnya, maka tujuan penelitian ini adalah untuk menganalisis yang dapat menyebabkan adanya piutang tak tertagih terhadap profitabilitas pada PT. Sumatera Transindo Express Palembang di antaranya.

1. Untuk mengetahui perhitungan piutang tak tertagih pada perusahaan PT. Sumatera Transindo Express Palembang
2. Untuk mengetahui perhitungan profitabilitas perusahaan pada PT. Sumatera Transindo Express Palembang.

1.4 Manfaat Penelitian

Adapun beberapa manfaat yang diharapkan dalam penelitian adalah sebagai berikut

1. Bagi Penulis

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan pengertian mendalam tentang piutang tak tertagih terhadap tingkat profitabilitas perusahaan Ekspedisi PT. Sumatera Transindo Express Palembang.

- a. Dalam melakukan penelitian ini sangat berguna untuk penulis guna mengembangkan wawasan berfikir serta menambah ilmu pengetahuan serta pengalaman dalam bidang akuntansi terutama mengenai beban piutang tak tertagih terhadap tingkat profitabilitas perusahaan.

2. Bagi Penelitian

Sebagai bahan pertimbangan bagi perusahaan untuk lebih memperhatikan soal piutang tak tertagih dan lebih memperhatikan lagi mengenai masalah profitabilitas perusahaan.

3. Bagi Almamater

Hasil penelitian ini diharapkan bisa dijadikan rujukan untuk pengembangan dan penelitian dengan topik yang sama atau yang berkaitan dengan topik ini.

1.4.2 Kegunaan Teoritis

Kegunaan diadakan penelitian ini secara teoritis berguna untuk pengembangan ilmu pengetahuan, khususnya tentang beban piutang tak tertagih pada profitabilitas perusahaan, serta sebagai bahan perbandingan antara teori dengan praktek nyata di perusahaan.

DAFTAR PUSTAKA

- Dewi, Sofia Prima** 2017. *Pengantar Akuntansi*. In Media Bogor.
- Dantes, Nyoman 2012. *Metode Penelitian*. Andi : Yogyakarta.
- Effendi, Rizal. 2014. *Accounting Principle :prinsip-prinsip akuntansi berbasis SAK ETAP*, Cetakan Kedua, Raja Grafindo, Depok.
- Hery, 2013, *Akuntansi Keuangan Menengah*, CPAS, Yogyakarta.
- Hery, 2014, *Akuntansi Aset, Liabilitas Dan Ekuitas* (Jakarta : PT. Grasindo).
- Hery, 2015, *Pengantar Akuntansi : Comprehensive Edition*, PT Grasindo: Jakarta.
- Horngren, Charles T, Walter T, Harrison Dan Linda Smith Bamber, 2017. *Akuntansi. PT Indeks Kelompok Gramedia* : Jakarta.
- Kasmir, 2012. *Bank Dan Lembaga Keuangan Lainnya*, Salemba Empat : Jakarta.
- Kasmir. 2018. *Analisis Laporan Keuangan*, Cetakan Kesebelas, Edisi Revisi Penerbit : Raja Grafindo Persada, Depok.
- Kieso, D,E Weygandt, J.J Dan Warfield, Terry D. 2011. *Intermediate Accounting Volume 1 IFRS Edition 1*, Salemba 4 : Jakarta.
- Martini, Dwi 2012 : *Akuntansi Keuangan Menengah Berbasis PSAK Jilid 1*, Salemba Empat, Jakarta.
- Mulyadi. 2008. *Sistem Akuntansi*, Jakarta : Salemba Empat.
- Ramli, Irsandhy. 2013. *Pengantar Akuntansi 2*, Salemba Empat : Makassar.
- Rivai, Veithzal Dkk. 2013. *Commercial Bank Management : Manajemen Perbankan Dan Teori Ke Publik Edisi 1 Cetakan 1*. Jakarta : Rajawali Pers.
- Riyanto, Bambang 2010. *Dasar-Dasar Pembelian Perusahaan*. Yogyakarta : Yayasan Badan Penerbit Gajah Mada.
- Sugiyono (2014). *Metode Penelitian Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif, Dan R&D*, Bandung : Alfabeta.
- Sugiyono (2012). *Metode Penelitian Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif, Dan R&D*, Bandung : Alfabeta.

Soemarso S.R. 2016. *Akuntansi Suatu Pengantar. Buku 1, Edisi Kelima*. Salemba Empat, Jakarta.

Warren D. Carl, Dkk. 2013. *Pengantar Akuntansi*. Salemba Empat, Jakarta.

Zaki Baridwan, 2014 *Intermediate Accounting, Edisi Kedelapan. Cetakan 1* : BPF, Yogyakarta.