

**PENGARUH MODAL KERJA DAN TINGKAT PENJUALAN
TERHADAP PROFITABILITAS PADA CV. PESONA MUSI
PALEMBANG**

SKRIPSI

Untuk Memenuhi Sebagian dari Syarat-Syarat

Guna Mencapai Gelar Sarjana Ekonomi



Diajukan Oleh :

NURAN TRI ANDINI

NPM. 18.01.12.0055

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS TRIDINANTI
PALEMBANG**

2022

UNIVERSITAS TRIDINANTI
FAKULTAS EKONOMI
PALEMBANG

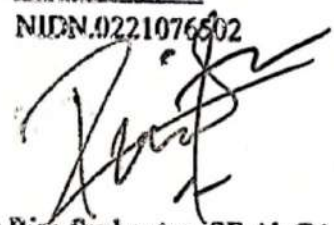
TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Nuran Tri Andini
NPM : 1801120055
Jurusan/Prog.Studi : Akuntansi
Jenjang Pendidikan : Strata 1 (S.1)
Mata Kuliah Pokok : Analisis Laporan Keuangan
Judul Skripsi : **PENGARUH MODAL KERJA DAN TINGKAT
PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA
CV. PESONA MUSI PALEMBANG.**

Pembimbing Skripsi



Tanggal Pembimbing I : Sahila, SE., MM
NIDN.0221076602



Tanggal Pembimbing II : Riza Syahputera, SE, Ak.CA, CPALM, Ak
NIDN.0224108301

062 / PS / DFE / 22

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi
Tanggal :

Ketua Program studi
Tanggal :



Dr. Msy. Mikial, SE., M.Si., Ak.CA. CSRS
NIDN : 0205026401




Meti Zuliyana, SE., M.Si., Ak.CA. CSRS
NIDN : 0205056701

UNIVERSITAS TRIDINANTI
FAKULTAS EKONOMI
PALEMBANG


HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Nuran Tri Andini
Nomor Pokok/NIM : 1801120055
Jurusan/Prog. Studi : Akuntansi
Jenjang Pendidikan : Strata 1 (S.1)
Mata Kuliah Pokok : Analisis laporan keuangan
Judul Skripsi : **PENGARUH MODAL KERJA DAN TINGKAT PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA CV. PESONA MUSI PALEMBANG**

Penguji Skripsi:

Tanggal Ketua Penguji : 
: Sahila, SE., MM
NIDN.0221076502

Tanggal Penguji I : 
: Rizki Svahputera, SE, Ak, CA, CPA, M. Ak
NIDN.0224108301

Tanggal Penguji II : 
: Dr. Msy. Mikial, SE, M.Si, Ak, CA, CSRS
NIDN.0205026401

062 / PS / DFE / 22

Mengesahkan :

Dekan Fakultas Ekonomi

Tanggal :



Dr. Msy. Mikial, SE., M.Si., Ak. CA. CSRS
NIDN : 0205026401

Ketua Program Studi

Tanggal :



Meti Zuliyana, SE., M.Si, Ak. CA. CSRS
NIDN : 0205056701

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto :

“La tahzan innallaha ma’ana”

(janganlah engkau bersedih, sesungguhnya Allah bersama kita)

Setiap yang kita hadapi, yakinlah bahwa Allah tidak akan pernah meninggalkan kita, pasti ada jalannya jika kita mau berikhtiar dan bertawakal dengan sebenar-benarnya tawakkal kepada Allah, Karena Allah tidak akan membebani setiap hambanya melainkan sesuai dengan kesanggupannya.

Kupersembahkan Kepada:

- **Kedua Orang Tuaku**
- **Saudara-saudaraku**
- **Semua Sahabat Terbaikku**
- **Para Pendidikku yang Kuhormati**
- **Almamater yang Kubanggakan**

PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Nuran Tri Andini

NPM : 1801120055

Judul Skripsi :PENGARUH MODAL KERJA DAN TINGKAT PENJUALAN
TERHADAP PROFITABILITAS PADA CV. PESONA MUSI
PALEMBANG

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul “Pengaruh Modal Kerja dan Tingkat Penjualan Terhadap Profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang”, adalah benar hasil karya saya sendiri yang ditulis dengan sungguh-sungguh dan tidak ada bagian yang merupakan karya orang lain. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan skripsi dengan segala konsekuensinya.

Palembang, September 2022



Nuran Tri Andini

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum wr. wb.

Alhamdulillah, dengan mengucapkan puji dan syukur Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan judul “Pengaruh Modal Kerja dan Tingkat Penjualan Terhadap Profitabilitas Pada CV. Pesona Musi Palembang. Sebagai salah satu syarat dalam mencapai gelar sarjana ekonomi pada fakultas ekonomi Universitas Tridinanti Palembang.

Dalam penyelesaian skripsi ini penulis mendapatkan banyak bantuan berupa doa, bimbingan, pengarahan, masukan, dan motivasi dari berbagai pihak. Untuk itu dalam kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sedalam-dalamnya dan mendoakan semoga Allah SWT memberikan anugerah yang sebesar-besarnya kepada :

1. Ibu Dr. Ir. Hj. Nyimas Manisah, MP, selaku Rektor Universitas Tridinanti Palembang.
2. Ibu Dr. Msy. Mikial, SE., M. Si., Ak. CA. CSRS, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Tridinanti Palembang.
3. Ibu Meti Zuliyana, SE., M. Si, Ak. CA. CSRS, selaku Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi Universitas Tridinanti Palembang.
4. Ibu Sahila, S.E, MM, selaku pembimbing I dan Bapak Riza Syahputera, SE,Ak.CA,CPAI,M.Ak selaku Pembimbing II yang telah banyak meluangkan waktu, memberikan bimbingan, arahan, koreksi, serta nasehat sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
5. Ibu Pipit Fitri Rahayu, SE. M.Si., selaku Dosen Pembimbing Akademik yang telah memberikan banyak arahan, saran, dan bimbingan sehingga penulis lebih baik lagi dalam mengikuti studi.
6. Seluruh dosen dan staff Fakultas Ekonomi Universitas Tridinanti Palembang.
7. Kedua Orang Tuaku Tercinta Bapak dan Ibuku yang telah memberikan dukungan moril dan materil serta doa yang tiada hentinya.

8. Kedua Saudaraku Tersayang Wahyu Anggriawan, A.Md. dan Nita Desfriani, S.E., Serta Kakak Iparku Hanisa Trisna Silvia dan Keponakanku yang tersayang Jibrán Adzra Syafiq dan Muhammad Vínó Arzetha yang selalu memberikan dukungan agar cepat wisuda.
9. Sahabat seperjuangan (Siti An-Nisa, M. Fadhil Nur Iman, Shinta Kurniastuti, Desi Puspitasari, Ica Santri, Hema Melini, Erin Aprianti,) serta teman-teman seperjuangan lainnya yang telah memberikan doa dan dukungan.
10. Teman-temanku tersayang yang menemaniku selama pengerjaan skripsi ini berlangsung, (Siti An-Nisa, M. Fadhil Nur Iman).
11. Bapak Dicky Poerwadi selaku Owner Pempek Beringin yang telah mengizinkan saya untuk melakukan penelitian di perusahaannya, sehingga dapat mempermudah saya menyelesaikan skripsi ini.

Penulis menyadari adanya keterbatasan kemampuan dan pengetahuan yang penulis miliki, sehingga skripsi ini masih jauh dari sempurna dan banyak kekurangannya. Oleh sebab itu, kritik dan saran sangat diharapkan untuk masukan bagi penulis. Akhir kata, semoga penelitian ini dapat memberikan manfaat bagi kita semua.

Palembang, September 2022

Nuran Tri Andini

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
TANDA PERSETUJUAN SKRIPSI	ii
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iv
PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
ABSTRAK	xiii
ABSTRACT	xiv
RIWAYAT HIDUP	xv
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	6
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.4.1 Manfaat Akademi.....	7
1.4.2 Manfaat Praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Kajian Teori	8
2.1.1 <i>Signaling theory</i>	8
2.1.2 Pengertian Modal Kerja	9
2.1.2.1 Konsep Modal Kerja	10
2.1.2.2 Tujuan Modal Kerja	11
2.1.2.3 Faktor – Faktor yang Mempengaruhi Modal Kerja	11
2.1.2.4 Sumber Modal Kerja	13
2.1.2.5 Penggunaan Modal Kerja	15
2.1.2.6 Hubungan Modal Kerja Terhadap Profitabilitas	16
2.1.3 Profitabilitas	16

2.1.3.1	Pengertian Profitabilitas	16
2.1.3.2	Tujuan dan Manfaat Rasio Profitabilitas	17
2.1.3.3	Jenis-Jenis Rasio Profitabilitas	18
2.1.4	Penjualan.....	21
2.1.4.1	Pengertian Penjualan	21
2.1.4.2	Faktor Yang Mempengaruhi Penjualan	22
2.1.4.3	Tujuan Penjualan.....	25
2.1.4.4	Pengertian Nilai Penjualan.....	25
2.1.4.5	Tingkat Penjualan.....	26
2.2	Penelitian Lain yang Relevan.....	27
2.3	Kerangka Berfikir.....	28
2.4	Hipotesis.....	29
BAB III METODE PENELITIAN		
3.1	Tempat dan Waktu Penelitian	30
3.1.1	Tempat Penelitian	30
3.1.2	Waktu Penelitian.....	30
3.2	Sumber dan Teknik Pengumpulan Data.....	30
3.2.1	Sumber Data.....	30
3.2.2	Teknik Pengumpulan Data.....	31
3.3	Populasi, Sampel, dan Sampling	32
3.3.1	Populasi.....	32
3.3.2	Sampel.....	32
3.3.3	Sampling	32
3.4	Rancangan Penelitian	33
3.5	Variabel dan Definisi Operasional	33
3.6	Instrumen Penelitian.....	35
3.7	Teknik Analisis Data.....	35
3.7.1	Uji Statistik Deskriptif	36
3.7.2	Uji Normalitas.....	36
3.7.3	Uji Asumsi Klasik.....	37
3.7.4	Uji Regresi Linier Berganda	38

3.7.5 Uji Hipotesis	39
3.7.5.1 Uji Simultan (Uji F)	39
3.7.5.2 Uji Parsial (Uji t).....	40
3.7.6 Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	41
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Hasil penelitian.....	42
4.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan	42
4.1.2 Visi dan Misi CV. Pesona Musi Palembang	44
4.1.3 Struktur Organisasi	44
4.1.4 Uraian Tugas	45
4.1.5 Hasil Penelitian	51
4.1.6 Uji Statistik Deskriptif	52
4.1.7 Uji Normalitas.....	53
4.1.8 Uji Asumsi Klasik.....	54
4.1.9 Uji Regresi Linier Berganda	57
4.1.10 Uji Hipotesis	59
4.1.11 Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	61
4.2 Pembahasan.....	62
4.2.1 Pengaruh Modal Kerja (X_1) dan Tingkat Penjualan (X_2) Terhadap Profitabilitas (Y) secara Simultan	62
4.2.2 Pengaruh Modal Kerja (X_1) Terhadap Profitabilitas (Y)	63
4.2.3 Pengaruh Tingkat Penjualan (X_2) Terhadap Profitabilitas (Y)	64
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1 Kesimpulan	65
5.2 Saran.....	66
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
1.1 Data Penjualan CV. Pesona Musi	5
2.1 Penelitian yang Relevan.....	27
3.1 Variabel dan Defenisi Oprasional	34
4.1 Hasil Penelitian	51
4.2 Hasil Uji Statistik Deskriptif.....	52
4.3 Hasil Uji Normalitas	53
4.4 Hasil Uji Multikolineritas	55
4.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas	56
4.6 Hasil Uji Autokorelasi	57
4.7 Hasil Uji Regresi Linier Beganda	58
4.8 Hasil Uji F.....	59
4.9 Hasil Uji t.....	60
4.10Hasil Uji Determinasi	61

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Halaman
2.1 Kerangka Berfikir.....	29
4.1 Struktur Organisasi.....	45

ABSTRAK

NURAN TRI ANDINI, PENGARUH MODAL KERJA DAN TINGKAT PENJUALAN TERHADAP PROFITABILITAS PADA CV. PESONA MUSI PALEMBANG.

Tujuan penelitian ini adalah diketahuinya pengaruh modal kerja dan tingkat penjualan terhadap profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang. Penelitian ini menggunakan desain penelitian kuantitatif survey analitik dengan pendekatan *cross sectional*, yaitu penelitian yang dilakukan dengan mengambil waktu tertentu yang relative pendek dan tempat tertentu. Populasi pada penelitian ini adalah laporan keuangan tahun 2019-2021 CV. Pesona Musi Palembang dan sampel dalam penelitian ini adalah neraca dan laba rugi periode bulanan sejak tahun 2019-2021 CV. Pesona Musi Palembang selama 3 tahun atau selama periode perbulan terhitung dari bulan januari 2019 sampai dengan desember 2021 terdapat 36 sampel.

Hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa hasil analisis koefisien regresi hasilnya sebesar $0,000 < \alpha (0,05)$ artinya hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa modal kerja berpengaruh signifikan terhadap profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang, Sedangkan hasil analisis koefisien regresi hasilnya sebesar $0,006 < \alpha (0,05)$ artinya hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa tingkat penjualan berpengaruh terhadap profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang. Dan hasil analisis koefisien regresi dengan sig F sebesar $0,000 < \alpha (0,05)$ artinya hasil penelitian ini menyimpulkan bahwa modal kerja dan tingkat penjualan berpengaruh signifikan terhadap profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang.

Kata Kunci : Modal Kerja, Tingkat Penjualan dan Profitabilitas

ABSTRACT

NURAN TRI ANDINI, THE EFFECT OF WORKING CAPITAL AND SALES LEVEL ON PROFITABILITY IN CV. PESONA MUSI PALEMBANG.

The purpose of this study was to determine the effect of working capital and sales levels on profitability at CV. Pesona Musi Palembang. This study uses an analytical survey quantitative research design with a cross sectional approach, namely research conducted by taking a relatively short time and a certain place. The population in this study is CV's financial statements for 2019-2021 CV. Pesona Musi Palembang and the sample in this study are the monthly balance sheet and income statement for 2019-2021 CV. Pesona Musi Palembang for 3 years or during the monthly period from January 2019 to December 2021 there are 36 samples.

The results of this study conclude that the results of the regression coefficient analysis are $0.000 < (0.05)$ meaning that the results of this study conclude that working capital has a significant effect on profitability at CV. Pesona Musi Palembang, while the results of the regression coefficient analysis are $0.006 < (0.05)$, meaning that the results of this study conclude that the level of sales affects the profitability of CV. Pesona Musi Palembang. And the results of the regression coefficient analysis with sig F of $0.000 < (0.05)$ means that the results of this study conclude that working capital and sales levels have a significant effect on profitability at CV. Pesona Musi Palembang.

Keywords: Working Capital, Sales Level and Profitability

RIWAYAT HIDUP

Nuran Tri Andini, dilahirkan di Palembang pada tanggal 27 Agustus 1999 dari Pasangan Bapak Jailani dan Ibu Wahidah, anak ketiga dari tiga bersaudara.

Sekolah dasar diselesaikan tahun 2013 di SD Negeri 182 Palembang, Sekolah Menengah Pertama diselesaikan tahun 2015 di SMP Nurul Iman Palembang dan selanjutnya menyelesaikan Sekolah Menengah Atas pada tahun 2017 di SMA Nurul Iman Palembang. Pada tahun 2018 memasuki Fakultas Ekonomi Program Studi Akuntansi Universitas Tridinanti Palembang.

Palembang, September 2022

Nuran Tri Andini

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Dalam menjalankan kegiatannya setiap perusahaan selalu diarahkan pada pencapaian tujuan yang telah ditentukan. Salah satu tujuan utama perusahaan adalah untuk mendapatkan laba, tanpa diperolehnya laba, perusahaan tidak akan dapat memenuhi tujuan lainnya yaitu pertumbuhan terus menerus. Laba yang menjadi tujuan utama perusahaan dapat dicapai dengan penjualan barang dan jasa. Salah satu cara untuk mencapai tujuan perusahaan adalah dengan meningkatkan profitabilitas perusahaan tersebut. Semakin tinggi tingkat profitabilitasnya maka kinerja perusahaan menjadi lebih baik.

Profitabilitas merupakan kemampuan perusahaan dalam memperoleh laba pada periode tertentu. Profitabilitas ini juga memberikan ukuran tingkat efektivitas manajemen perusahaan. Hal ini yang ditunjukkan oleh laba yang dihasilkan dari penjualan dan investasi (Kasmir, 2019:198), selain memperhatikan efektivitas perusahaan untuk memperoleh keuntungan, manajemen juga harus memperhatikan modal kerja yang digunakan untuk mendukung kegiatan perusahaan.

Modal kerja adalah keseluruhan aktiva lancar yang bisa dijadikan uang kas yang dimiliki perusahaan, atau dana yang harus tersedia untuk membiayai kegiatan operasi perusahaan sehari-hari, misalnya untuk membayar gaji pegawai, membeli bahan baku / barang, membayar ongkos angkutan, membayar hutang dan sebagainya. Modal kerja dibutuhkan oleh setiap perusahaan untuk membiayai kegiatan operasi sehari-hari, dimana modal kerja yang telah dikeluarkan itu diharapkan akan dapat kembali lagi masuk dalam perusahaan dalam waktu yang

singkat melalui hasil penjualan produksinya. Modal kerja yang berasal dari penjualan produk tersebut akan segera dikeluarkan lagi untuk membiayai kegiatan operasional selanjutnya. Modal kerja ini akan terus berputar setiap periodenya di dalam perusahaan.

Berdasarkan perkembangan perusahaan pada umumnya dapat diketahui bahwa investasi merupakan masalah yang paling penting, disamping masalah pemasaran, sumber daya manusia, produksi dan lainnya. Hal ini merupakan tanggung jawab manager keuangan dalam pengambilan keputusan.

Setiap perusahaan pasti membutuhkan modal kerja untuk membelanjai kebutuhan sehari-hari. Modal kerja ini sangat berhubungan dengan *current asset* atau aktiva lancar perusahaan. Pengelolaan modal kerja ini merupakan aspek penting bagi perusahaan. Perusahaan secara umum harus mempertahankan jumlah modal kerja sesuai dengan kebutuhan perusahaan. Secara umum aktiva lancar terdiri dari kas, surat-surat berharga atau sekuritas, piutang dan persediaan. Setiap elemen dari aktiva lancar tersebut harus dikelola secara efisien agar bisa meningkatkan tingkat likuiditas perusahaan pada tingkat yang aman.

Dalam setiap perusahaan, pasti memiliki manajemen keuangan yang di dalamnya pasti ada manajemen modal kerja yang dalam kegiatannya mencakup semua fungsi manajemen atas aktiva lancar dan kewajiban jangka pendek perusahaan.

Aktiva lancar (*asset lancar*) adalah aktiva yang dapat di jadikan uang dalam waktu yang singkat dalam waktu kurang dari satu tahun yang terdiri dari kas, surat-surat berharga, piutang dan persediaan (Kasmir, 2019:134), Maka dari itu dalam menggunakan aktiva lancar perlu adanya kebijakan investasi alternatif dalam aktiva lancar, agar aktiva lancar dapat dikelola dengan baik dan tidak merugikan perusahaan melainkan dapat mencapai tujuan perusahaan.

Modal kerja sangat penting bagi perusahaan dalam menentukan tingkat likuiditas perusahaan. Modal kerja dapat terlihat dari bagaimana perusahaan tersebut menjaga keseimbangan jumlah aktiva lancar dan jumlah hutang lancar agar dapat dipergunakan untuk menunjang operasi perusahaan. Sepanjang keseimbangan tersebut tercapai, maka modal kerja perusahaan tersebut dapat dikatakan baik dalam menentukan tingkat likuiditas perusahaan. Hal ini berlaku lebih penting bagi perusahaan yang sedang melakukan ekspansi dalam bisnisnya karena manajemen modal kerja yang baik akan menghasilkan laba yang tinggi.

Kurangnya tingkat penjualan suatu produk dari suatu usaha bisnis pada kenyataannya berfluktuasi di pengaruhi oleh beberapa faktor. Di antara faktor yang mempengaruhi tingkat penjualan suatu produk adalah faktor yang datangnya berulang-ulang setiap tahunnya. Dan pendapatan tidak melebihi atau lebih besar dari total biaya-biaya yang dikeluarkan oleh perusahaan. Agar pendapatan meningkat, perusahaan harus terus berusaha menaikkan tingkat penjualannya.

Bila ditelaah lebih dalam modal kerja dan tingkat penjualan mempunyai perencanaan penting dalam membentuk profitabilitas pada suatu perusahaan. Pada dasarnya modal kerja dan tingkat penjualan sangat menentukan besarnya tingkat profitabilitas. Perputaran modal kerja akan menciptakan penjualan dan hasil penjualan akan menciptakan laba dan laba yang diperoleh dapat menghasilkan efisiensi perusahaan melalui perhitungan besarnya tingkat profitabilitas. Semakin cepat masa perputaran modal kerja maka semakin efisiensi penggunaan modal kerja dan tentunya investasi pada modal kerja semakin kecil, sehingga profitabilitas yang diharapkan juga akan ikut meningkat, kemudian semakin tinggi

penjualan dengan menekan biaya-biaya maka profitabilitas yang diharapkan akan semakin meningkat.

Profitabilitas sangat penting bagi perusahaan karena dapat mencerminkan keberhasilan dan kelangsungan hidup suatu perusahaan karena dapat mencerminkan keberhasilan dan kelangsungan hidup suatu perusahaan. Kemampuan perusahaan untuk menghasilkan laba selama periode tertentu disebut profitabilitas. Rasio profitabilitas merupakan rasio yang menilai kemampuan perusahaan dalam mencari keuntungan.

Untuk mengetahui modal kerja dan tingkat penjualan perusahaan maka laporan keuangan tersebut harus dianalisis terlebih dahulu menggunakan rasio keuangan yaitu rasio profitabilitas yang diwakili oleh *Operating Profit Margin* (OPM). *Operating Profit Margin* (OPM) Merupakan rasio yang digunakan untuk mengukur besarnya persentase laba operasional atas penjualan bersih. Rasio ini dihitung dengan membagi laba operasional terhadap penjualan bersih.

Dalam penelitian ini perusahaan yang digunakan oleh peneliti adalah CV. Pesona Musi Palembang. CV. Pesona Musi Palembang (Pempek Beringin) yang berlokasi di jalan kol H. Burlian Lorong Sukawarna merupakan perusahaan yang bergerak di bidang kuliner makanan khas dan oleh-oleh Palembang, Seperti berbagai jenis pempek, tekwan, model, lenggang, laksan dan celimpungan. Selain itu untuk oleh-oleh tersedia kemasan vakum dan kemasan kotak. CV. Pesona Musi selalu mengharapkan pendapatan laba yang terus berkembang dari waktu ke waktu. Persaingan dalam dunia usaha kuliner sudah sangat ketat. Untuk mengetahui keberhasilan suatu perusahaan maka perlu di adakan analisis terhadap

modal kerja dan tingkat penjualan. Penelitian ini dilakukan pada CV. Pesona Musi Palembang pada periode tahun 2019-2021.

Tabel 1.1
CV. Pesona Musi Palembang
Penjualan bersih, Laba Sebelum Pajak dan Profitabilitas
Tahun 2019-2021

Tahun	Penjualan Bersih	Laba Sebelum Pajak	<i>Operating Profit Margin</i> (OPM)
2019	Rp. 11,294,838,200	Rp. 1,884,526,775	16,68%
2020	Rp. 10,930,830,600	Rp. 2,164,298,543	19,79%
2021	Rp. 13,661,064,403	Rp. 2,339,488,367	17,12%

Sumber : Data diolah (2022)

Berdasarkan Tabel 1.1 data perusahaan CV. Pesona Musi Palembang tahun 2019-2021. Penjualan mengalami penurunan pada tahun 2020 sebesar 3,22%, yaitu dari Rp. 11.294.838.200 menjadi Rp. 10.930.830.600, tetapi untuk profitabilitasnya mengalami kenaikan sebesar 3,11% dari 16.68% menjadi 19,79%. Pada tahun 2021 penjualan meningkat sebesar 24,98% yaitu dari Rp. 10.980.830.600 menjadi Rp. 13.661064.403 dan profitabilitasnya menurun sebesar 2,67% dari 19,79% menjadi 17,12%. Data tersebut menunjukkan bahwa *Operating Profit Margin* (OPM) mengalami fluktuasi, Peningkatan laba tidak selalu diikuti oleh peningkatan penjualan. Untuk mencapai tujuan tersebut, CV. Pesona Musi Palembang harus senantiasa meningkatkan modal kerjanya agar penjualan atas produk-produk yang dijual dapat ditingkatkan. Modal kerja dan peningkatan penjualan diharapkan mampu meningkatkan profitabilitas atau kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba.

Berdasarkan uraian diatas, penulis tertarik untuk melakukan penelitian mengenai **“Pengaruh Modal kerja Dan Tingkat Penjualan Terhadap Profitabilitas Pada CV. Pesona Musi Palembang”**.

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan uraian dari latar belakang diatas, maka permasalahan yang akan dibahas yaitu:

1. Apakah Modal Kerja dan Tingkat Penjualan Berpengaruh secara simultan terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang ?
2. Apakah Modal kerja Berpengaruh secara parsial terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang ?
3. Apakah Tingkat Penjualan Berpengaruh secara parsial terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang ?

1.3 Tujuan Penelitian

Tujuan penelitian merupakan jawaban dari rumusan permasalahan yang telah disusun. Adapun tujuan dalam penelitian ini yaitu:

1. Untuk mengetahui dan menganalisis besarnya Pengaruh Modal Kerja dan Tingkat Penjualan secara simultan terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang.
2. Untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh Modal Kerja secara parsial terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang.
3. Untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh Tingkat Penjualan secara parsial terhadap profitabilitas di CV. Pesona Musi Palembang.

1.4 Manfaat Penelitian

1.4.1 Manfaat Akademi

Penelitian ini diharapkan dapat memberikan manfaat teoritis, Membuktikan bukti empiris tentang modal kerja dan tingkat penjualan terhadap profitabilitas pada CV. Pesona Musi Palembang.

1.4.2 Manfaat Praktis

1. Bagi Perusahaan

Memberikan masukan kepada perusahaan yang dapat membantu memecahkan permasalahan yang dihadapi, dan sebagai pertimbangan dalam mengambil keputusan.

2. Manfaat Bagi Penulis

Mengetahui pemahaman mahasiswa dalam menganalisis modal kerja dan tingkat penjualan dapat dijadikan referensi untuk bahan pertimbangan dalam penelitian selanjutnya.

3. Manfaat bagi Peneliti Selanjutnya

Menambah wawasan mengenai keadaan perusahaan baik besar maupun kecil sebagai tempat penerapan ilmu pengetahuan yang diberikan kepada Mahasiswa.

DAFTAR PUSTAKA

- Alimudin, Hariyanti. 2016, *Pengaruh Modal Kerja Terhadap Profitabilitas Pada PT. Semen Tonasa (Perseroan) dikabupaten pangep*, Makasar.
- Basu, Swastha DH, Irawan, 2012, *Manajemen Pemasaran Manajemen*, Edisi Kedua, Liberty Offiset : Yogyakarta.
- Brigham, 2018. *Dasar-Dasar Manajemen Keuangan*. Edisi 11. Jakarta: Salemba Empat.
- Fahmi, 2018. *Manajemen Keuangan*, Cetakan Keempat, Alfabeta : Bandung.
- Fahmi, Irham. 2014, *Manajemen Keuangan Perusahaan dan Dasar Pasar Modal*, Mitra Wacana Media : Jakarta.
- Ghozali, Imam, 2018. *Aplikasi Analisis Multivariaste dengan Program IBM SPSS.25 Update PLS Regresi*, Universitas Diponorogo : Semarang.
- Hery. 2016. *Financial Ratio For Business*. Edisi Pertama. PT. Grasindo Jakarta.
- Hilda, Nailly. 2018. *Pengaruh Modal Kerja Terhadap Profitabilitas yang Terdaftar di Jakarta Islamic Indeks : Universitas Islamic Negeri Sunan Kalijaga*.
- Jumingan, 2013. *Analisis Laporan Keuangan*. Surakarta : Bumi aksara.
- Kasmir, 2012. *Analisis Laporan Keuangan Edisi Sembilan*, PT Raja Grafindo : Jakarta.
- Kasmir, 2019. *Analisis Laporan Keuangan Edisi Pertama*. Cetakan Keduabelas. PT Raja Grfindo : Jakarta
- Martono dan Harjito. 2013, *Manajemen Keuangan*. Yogyakarta : Ekonosia
- Munawir, S. 2014. *Analisis Laporan Keuangan*, Yogyakarta : Liberty.
- Mulyadi, 2016. *Akuntansi Biaya, Salemba Empat* : Jakarta.
- Paizal Fahma, Elshah. 2013, *Pengaruh Modal Kerja dan Tingkat Penjualan Terhadap Profitabilitas Pada Industry Tekstil yang terdapat di Bursa Efek Indonesia. (BEI)*. Bandung.
- Purnamasari, Merri. 2017. *Pengaruh Pengelolaan Modal Kerja Terhadap Profitabilitas pada PT. Semen Tonasa (Persero) di kabupaten pangkep* :
- Riatama, 2017. *Analisis Imlementasi Biaya Operasional Profitabilitas*. Lampung: Universitas Bandar Lampung.

- Riyanto, Bambang. 2013. *Dasar-Dasar Pembelajaran Perusahaan*. Edisi keempat. BPFE-Yogyakarta.
- Sujarweni, Wiratna. 2015. *Metodologi Penelitian*. Yogyakarta : Pustaka Baru Press.
- Sugiyono, 2019, *Metode Penelitian Kuantitatif, Kualitatif dan R&D*. alfabeta : Bandung.
- Sutrisno, 2013, *Manajemen Keuangan Teori, konsep dan aplikasi*. Yogyakarta : Jakarta.
- Universitas Tridinanti, 2021, *Pedoman Penulisan Skripsi dan Laporan Akhir*, Palembang
- Wastam, W. H., 2018. *Pengaruh Profitabilitas Laverage dan Pertumbuhan Penjualan terhadap penghindaran pajak. Jurnal Riset Manajemen dan Bisnis Fakultas Ekonomi UNLAT, Volume 3 No 1*.
- Wulandari, Geby. 2015. *Pengaruh Modal Kerja Terhadap Profitabilitas pada Perusahaan Pertambangan*. Jurnal. Pdf